

Marketing i Zarządzanie
nr 5 (46) 2016
(Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego,
Problemy Zarządzania, Finansów i Marketingu)

Transformations in marketing on contemporary market

**Przeobrażenia w marketingu
na współczesnym rynku**

Szczecin 2016

Rada Naukowa

Eva Cudlinova – University of South Bohemia in České Budějovice, Czechy

Wojciech Downar – Uniwersytet Szczeciński

Wojciech Droźdż – Uniwersytet Szczeciński

Elena Horská – Slovak University of Agriculture in Nitra, Słowacja

Petra Jordanov – Fachhochschule Stralsund, Niemcy

József Lehota – Szent Istvan University, Węgry

Krystyna Mazurek-Lopacińska – Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu

José Antonio Ordaz Sanz – Universidad Pablo de Olavide, Hiszpania

Grażyna Rosa – Uniwersytet Szczeciński – przewodnicząca Rady

Valentina Simkhovich – Bielarus State Economic University, Białoruś

Dagmar Škodová Parmová – University of South Bohemia in České Budějovice, Czechy

Chrsitian Wey – Heinrich-Heine-Universität Düsseldorf, Niemcy

Lista recenzentów znajduje się na stronie internetowej zeszytu naukowego

<http://wnus.edu.pl/pl/mz>

Redaktor naukowy: Grażyna Rosa

Redaktorzy tematyczni: Kamila Peszko, Urszula Chrąchol-Barczyk

Redaktor statystyczny: Rafał Klóska

Korekta językowa: Monika Skorasińska

Opracowanie techniczne i skład: Marcin Kaczyński

Wersja papierowa jest wersją pierwotną

Pełne wersje opublikowanych artykułów są dostępne w bazach indeksacyjnych BazEkon, CEEOL, BazHum oraz Index Copernicus

© Copyright by Uniwersytet Szczeciński, Szczecin 2016

ISSN 2450-775X

(ISSN: 1640-6818; 1509-0507)

WYDAWNICTWO NAUKOWE UNIWERSYTETU SZCZECIŃSKIEGO

Wydanie I. Ark. wyd. 10. Ark. druk. 11,9. Format B5. Nakład 71 egz.

Table of contents

Introduction	5
---------------------------	---

Creation and management of relations on the contemporary market

Pawel Cegliński

Use of strategic marketing management tools in contemporary enterprises	9
---	---

Aneta Disterheft

Text and images in promotional materials – what type of information is important for customers?	17
--	----

Marta Grabowska

Responsible sponsorship as an element of building positive relationship with the environment	25
---	----

Malgorzata Grzegorczyk

Relationships matter – towards understanding university–industry links	33
--	----

Hanna Hall, Kamila Peszko

Social media as a relationship marketing tool of modern university	41
--	----

Agnieszka Matusczak, Urszula Chrąchol-Barczyk

Logistics customer service on the example of courier companies	57
--	----

Marta Musial, Monika Pettersen-Sobczyk

The importance of trust and loyalty in financial institutions in financial decision-making process of households	67
---	----

Arkadiusz Stajszczak, Bożena Wujec, Iwona Ksiądzyna

Trust in effective relationship management on the procurement market	77
--	----

Przemysław Tomczyk

Customer knowledge valuation model based on customer lifecycle	87
--	----

Transformation of marketing in the era of technological evolution**Pawel Brzustewicz, Iwona Escher**

E-services: concept, specificity, and marketing elements to create their value 97

Malgorzata Budzanowska-Drzewiecka

Advertising in digital games targeted to children 109

Aleksandra Burgiel, Izabela SowaTransfer of information in the purchasing processes of generation Z –
usage of virtual vs. real channels and its marketing implications 119**Aleksandra Calka, Katarzyna Palys**

Online website in brand creation of online store 129

Bartosz DeszczyńskiMulti-channel opportunity management – an exploratory research
on the example of tourist industry 135**Urszula Garczarek-Bąk**

Marketing communication instruments used by the retail chain on the Internet 143

Marek Gnusowski

Country-of-origin effect in professional services – literature review 155

Leszek Gracz

The meaning of smartphones for marketing communication 165

Joanna Kos-Łabędowicz

Use of social media by public transport operators 173

Monika Spychalska-Wojtkiewicz

Non-technological innovation creation process in the creative sector 183